



Sales ist genau dein Ding und

du willst dich im Vertrieb verwirklichen?

Junior Sales Manager (w/m/d)

Niemand schafft es alleine, großartige Dinge zu erreichen!

Wir zeigen dir, wie du dich mental auf Erfolg programmierst, aktuelle Herausforderungen als Wachstumschance nutzt und deinen Zielen somit jeden Tag näher kommst. So kommst du nach deiner Ausbildung ins Handeln und entwickelst ein ausgeprägtes "Sieger-Mindset", das dich und uns nach vorn katapultiert.

Und das Beste daran: unsere Leistungen helfen anderen Unternehmen besser in dem zu werden, was sie tun und zwar besser mit akademischen Nachwuchskräften in Kontakt zu kommen!

Das sind WIR

Aktuell zählen wir weit über 1.000 Kunden, doch nach oben setzen wir uns keine Grenzen - nur Ziele!

Unser kleines Team entwickelt sich kontinuierlich weiter, wir orientieren uns an und arbeiten auf unsere *Objectives* und *Key Results* hin.

Doch hier sind wir noch nicht perfekt und unser Team hat noch einen Platz frei für eine/n engagierte/n Kolleg:in, die mit uns gemeinsam unser KPI-Dashboard auf das nächste Level heben will und unseren Zielplanungsprozess mit ordentlich Drive versehen möchte.

Doch Achtung: hier warten schon hungrige Kollegen auf dich, die mit dir gemeinsam ins nächste Level aufsteigen möchten!

Das bist DU

Du suchst ein junges agiles Team?

Du fühlst dich in einer modernen und flexiblen Umgebung wohl?

Du performst am besten anhand von Zielen?

Du willst den Vertrieb für dich entdecken und die Methoden der Profis lernen?

Worauf wartest du noch? Bewirb dich für unser Salesteam!

Gern auch schon bevor du deinen Abschluss in der Tasche hast.

Werde mit uns zum TOP-Verkäufer!

Das erwartet DICH bei UNS

Diese Herausforderungen wollen von dir angegangen werden:

- Stammkundenberatung und -service,
- Neukundenakquise,
- Ausbau unseres Upselling & Crossselling,
- Aufbau und Erweiterung unserer Vertriebs-KPI,
- Ausbau unserer Vertriebskanäle in Kooperation mit unserem Produktmanagement und Marketing,
- Etablierung unserer digitalen Plattform & Services bei unseren Kunden
- Vergrößern unserer Reichweite,
- Standardisieren und Automatisieren unserer Vertriebsprozesse,
- Digitalisierung unserer Vertriebswege und -abläufe

Wenn du aus Schlummerkunden Stammkunden machen willst und Neukunden von unseren Leistungen überzeugen möchtest, dann bist du der perfekte Salesmanager!

Herzlich willkommen bei WIK@IPlaCon!

Du findest dich hier wieder? Dann bewirb dich ab sofort unter Bezug auf dieses Jobinserat bei Frau Götz.

IPlaCon GmbH, GB WIK, Planitzer Straße 2, 08056 Zwickau

www.WIKWAY.de | Tel. 0375 8838 147